

**UNIVERZITET U TRAVNIKU**

**PRAVNI FAKULTET**

**EKONOMSKE OSNOVE  
DRŽAVE I PRAVA**

**Doc. dr. sc. Edin Arnaut**

# TRAŽNJA I ZAKON TRAŽNJE

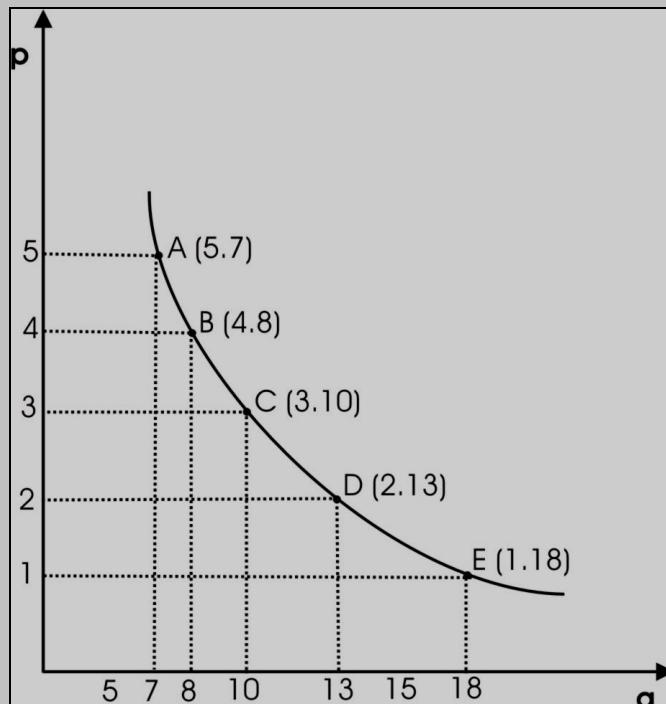
- “**Zakon tražnje**” ... količina roba/usluga koju su potrošači, na bilo kom tržištu, uz nepromijenjene uslove spremni kupiti povećava se sa smanjenjem i smanjuje se sa povećanjem njene cijene.
- Cijena mesa opada – cijena ribe konstantna. Slijedi: kupovina mesa raste, a ribe opada

## Opšti zakon tražnje ili Maršalov zakon tražnje

Prema *opštem zakonu tražnje*, tražnja za robom zavisi od njene cijene.

- **Zakon tražnje** glasi: *kada cijena roba na tržištu raste, tražnja za njima će opadati, i obrnuto, sa opadanjem cijena tražnja raste, uz neizmjenjene ostale faktore.*
- **Kriva tražnje** je grafičko predstavljanje rasporeda tražnje i izvodi se iz skale tražnje. **Kriva tražnje se prikazuje u koordinatnom sistemu i predstavlja geometrijski izraz funkcionalnih odnosa cijene i traženih količina robe.**

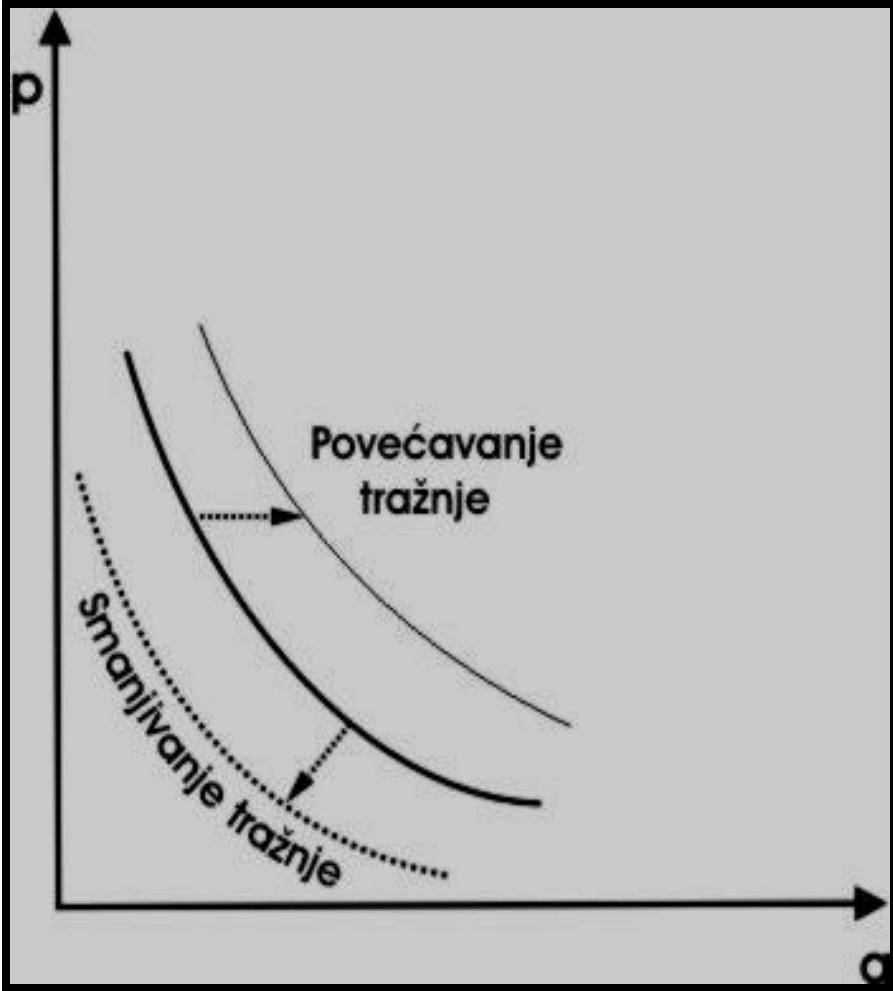
# Kriva tražnje



*Kriva tražnje* pokazuje da tražnja predstavlja opadajuću funkciju cijena i količina roba, jer ako se na tržište iznese veća količina proizvoda, ta se količina može prodati samo uz nižu cijenu. Ovu pojavu ekonomisti objašnjavaju na tri načina: (a) sniženje cijena privlači dotadašnje potrošače zamjenjivih roba čija cijena ostaje nepromijenjena, (b) sniženje cijena stimuliše da se u date kupovine uključe novi potrošači s nižim dohocima i (c) sniženje cijena stimuliše da se u date kupovine uključe i oni potrošači koji kod viših cijena tu robu toliko da bi je tražili (npr. tražnja za ulaznicama za vokalni koncert).

# Povećanje i smanjenje tražnje

## PROŠIRENJE OPŠTEG ZAKONA TRAŽNJE



Razvoj formalna teorija tržišne tražnje (ili potrošačke tražnje) prošao je kroz nekoliko etapa i karakterizira se slijedećim zakonima (modelima) tražnje, pored opštег-Maršalovog zakona tražnje

**Valrasov zakon tražnje** - tražnja ne zavisi samo od cijene te robe, već i od cijena drugih roba

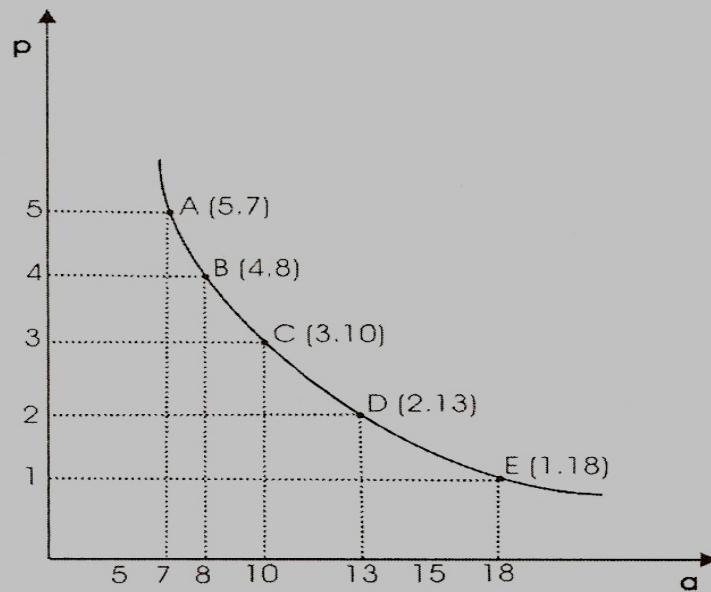
**Slucki-Hiks-Alenov zakon tražnje** - dinamički model, primjenljiv u analizi tržišnih kretanja u određenom vremenskom periodu, koji u analizu tražnje uvlači i dohodak potrošača.

**Mur-Šulcovog zakona tražnje** - ima univerzalnu empirijsku važnost (uključivanje varijable omogućilo je primjenljivost zakona u analizi stvarnih kretanja na tržištu), zbog čega kažemo da „predstavlja najviši stepen u razvitu teorije (zakona) tražnje.“

### *Skala tražnje za robom*

Situacija	Cijena (P)	Količina tražnje (Q)
A	5	7
B	4	8
C	3	10
D	2	13
E	1	18

*Kriva tražnje*



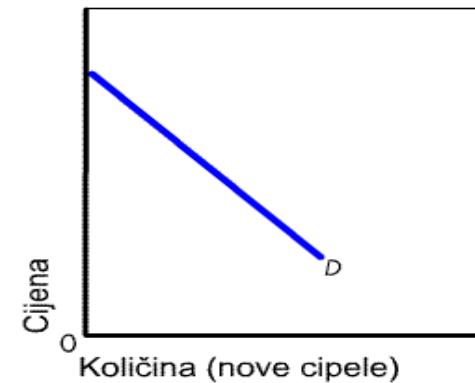
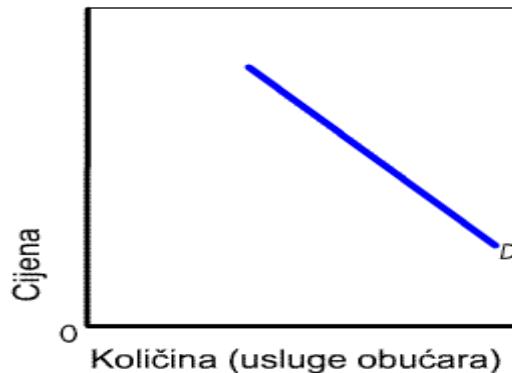
Promjena količine tražnje dešava se uslijed promjene cijene (uz druge nepromjenjene uslove) i predstavlja se kretanjem uzduž date funkcije tražnje.

# **Uslovi uslijed kojih dolazi do promjene tražnje su:**

- 1. Promjena dohotka**
- 2. Promjena cijene supstituta**
- 3. Promjena cijene komplementarne robe**
- 4. Promjena očekivanja potrošača**
- 5. Promjena ukusa ili preferencija**
- 6. Promjena strukture stanovništva**
- 7. Poboljšanje informisanosti potrošača**
- 8. Mogućnost kupovine robe na kredit**

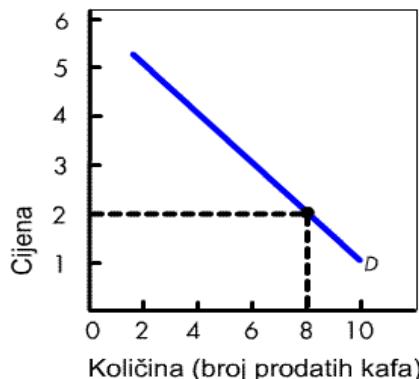
# Promjena dohotka

- Uslijed povećanja dohotka povećava se tražnja normalne – roba čija se tražnja uz ostale nepromijenjene uslove povećava sa povećanjem dohotka (npr. Nove cipele) a smanjuje tražnja inferiорне – povećanje dohotka vodi smanjenju potražnje robe (npr. Usluga obućara).

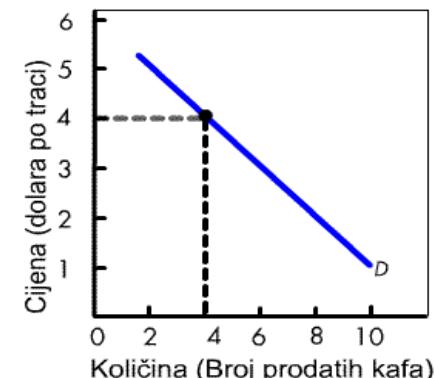


# Promjena cijene supstituta

- **Supstituti** su robe koje na isti ili sličan način zadovoljavaju istu potrebu (npr. Kafa u ljetnim baštama koje će mo označiti kao Bašta A i Bašta B.)
- Ako se poveća cijena kafe u Bašti A a cijena kafe u bašti B ostane ista u bašti A dolazi do smanjenja količine tražnje a u bašti B dolazi do povećanja tražnje



Bašta A

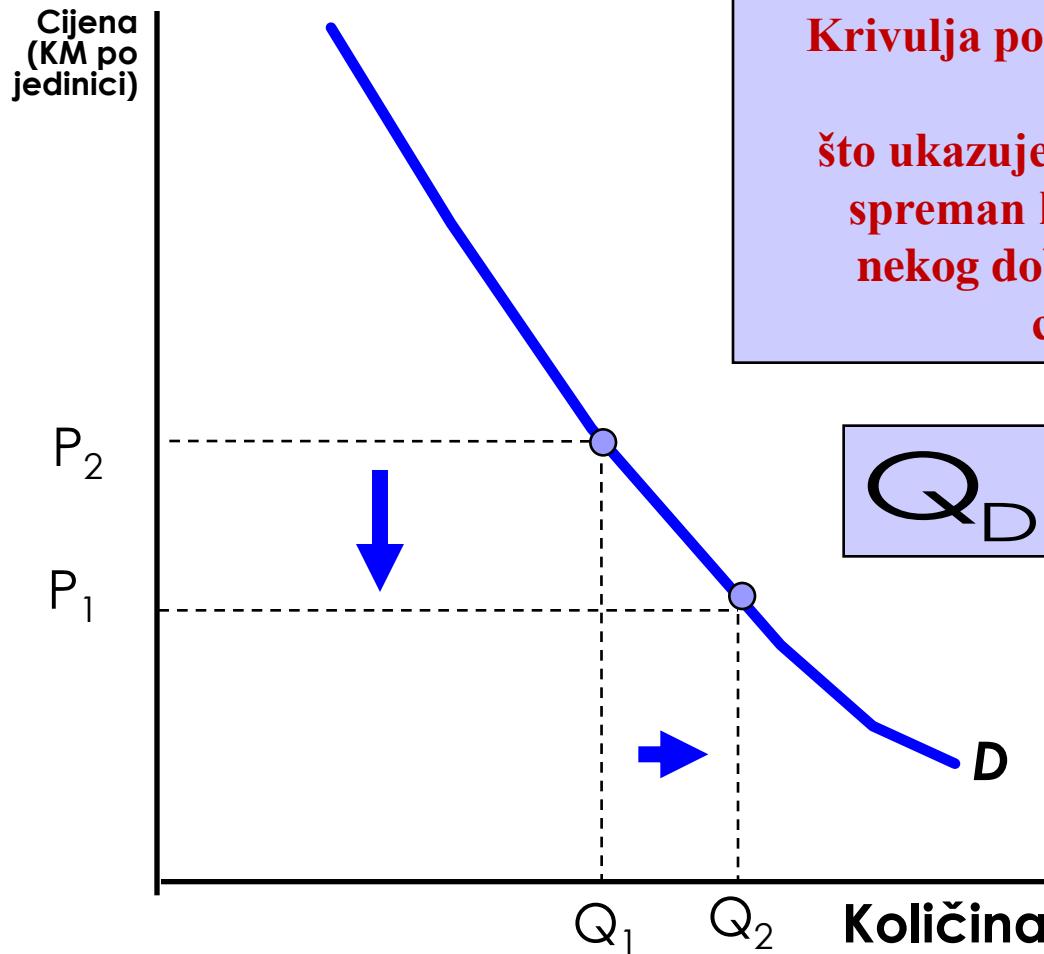


Bašta B

# Promjena cijene komplementarne robe

- Komplementarne robe su one robe koje se uvijek upotrebljavaju zajedno po nekom potrošačkom obrascu (npr. mobiteli i futrola za mobitel).
- Ako poraste cijena jednog komplementa (mobitela) smanjuje se količina tražnje te robe a smanjuje se tražnja futrola za mobitel.

# Krivulja potražnje



**Krivulja potražnje je negativnog nagiba**

**što ukazuje na to da je potrošač spremam kupiti veće količine nekog dobra kad je njegova cijena niža**

$$Q_D = Q_D(P)$$

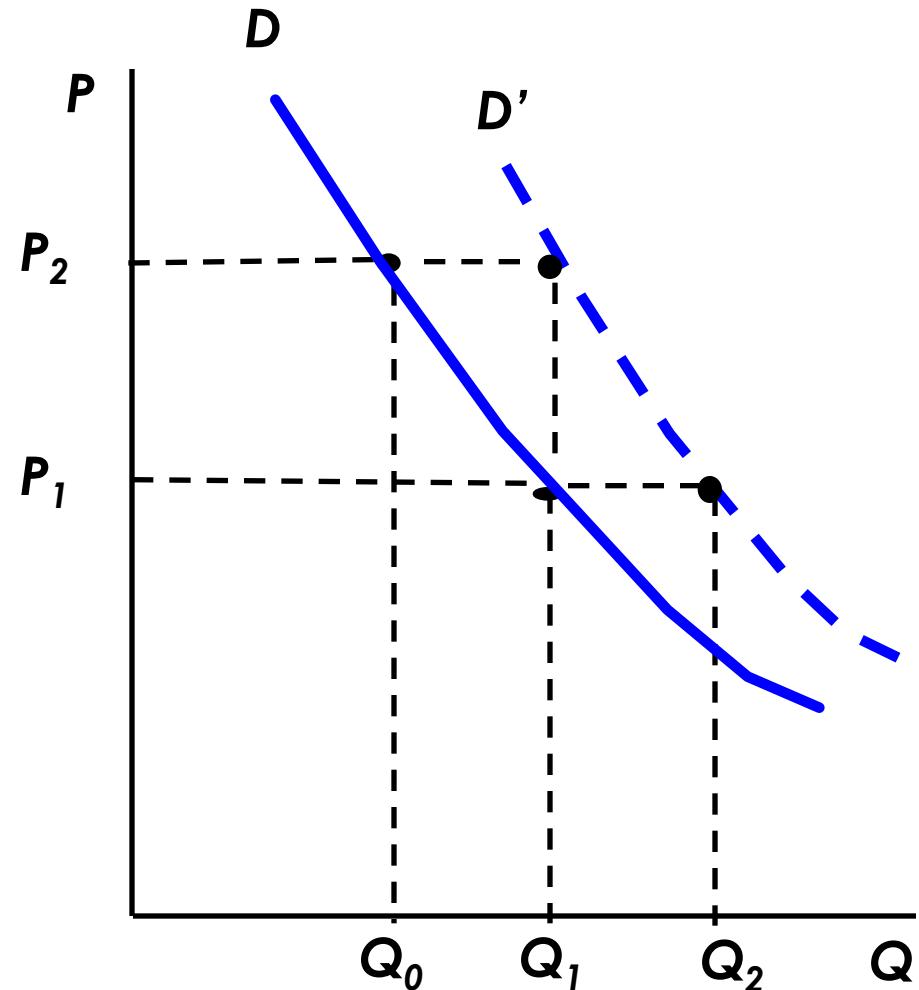
# Pomak krivulje potražnje

## ■ Porast dohotka

- Kupljeno  $Q_0$ , pri  $P_2$  i  $Q_1$  pri  $P_1$
- Sada kupljeno  $Q_1$  pri  $P_2$  i  $Q_2$  pri  $P_1$
- Isto za sve cijene
- Krivulja potražnje se pomiče u desno

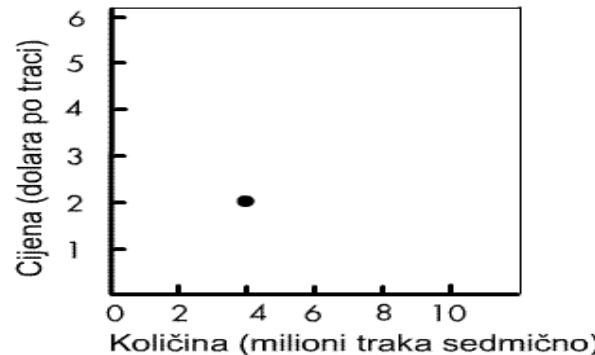
## ■ Promjena potražnje

- Pomak cijele krivulje potražnje izazvan promjenom drugih faktora
  - Dohotka
  - Preferencija
  - Cijena drugih roba



# PONUDA I ZAKON PONUDE

- “**Zakon ponude**”... količina roba ili usluga, koju ponuđači žele i mogu ponuditi tržištu, uz druge nepromjenjene uslove, povećava se povećanjem a smanjuje sa smanjem cijena.
- Iz pojma ponude proizilazi **zakon ponude**, koji glasi: *količina dobara i usluga koju ponuđači žele i mogu ponuditi tržištu, povećava se sa povećanjem cijena, i obrnuto, smanjenje cijena roba/usluga izaziva smanjenje ponuđene količine.*
- Primjer: Na grafikonu je dat primjer proizvodnje audio kaseta. Po cijeni od 2\$ po komadu količina ponude je 4 miliona komada a po cijeni od 4\$ ponuda iznosi 8 miliona komada.

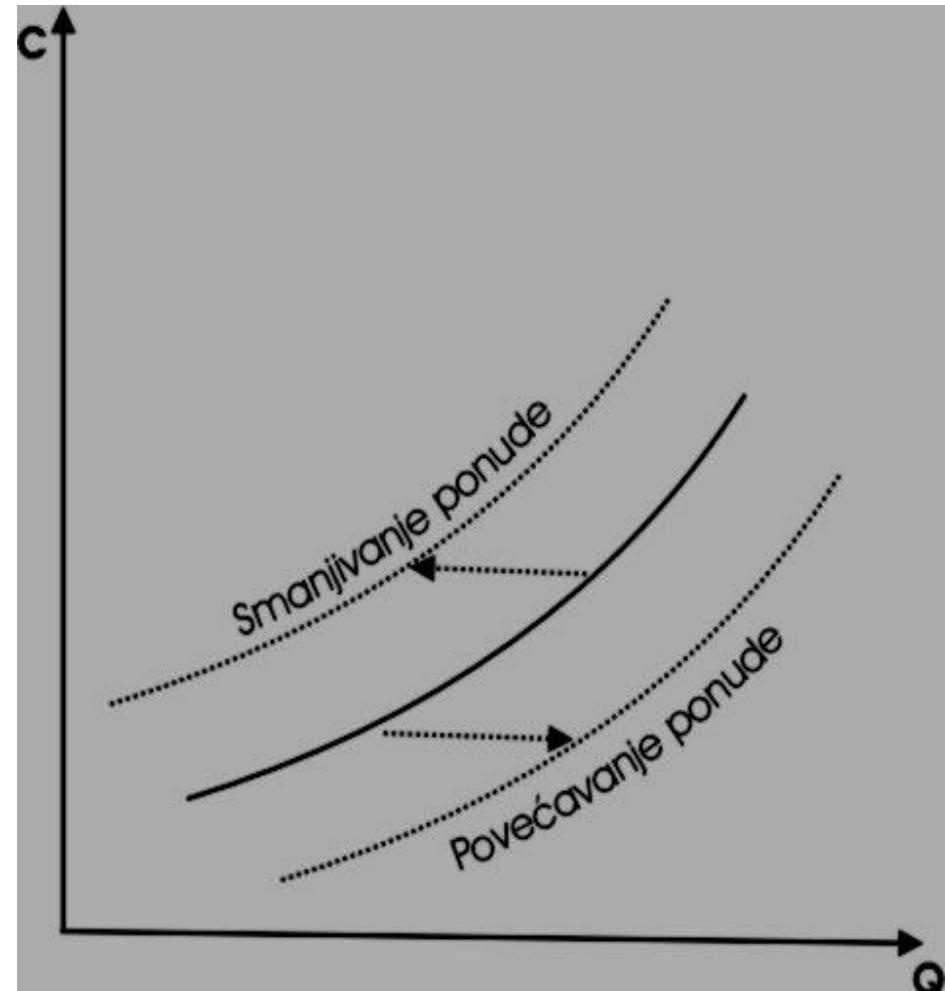


# Promjena ponude

- Povećanje ponuđenih količina roba i usluga pomjera krivu ponude udesno i naniže, a smanjenje ulijevo i naviše.

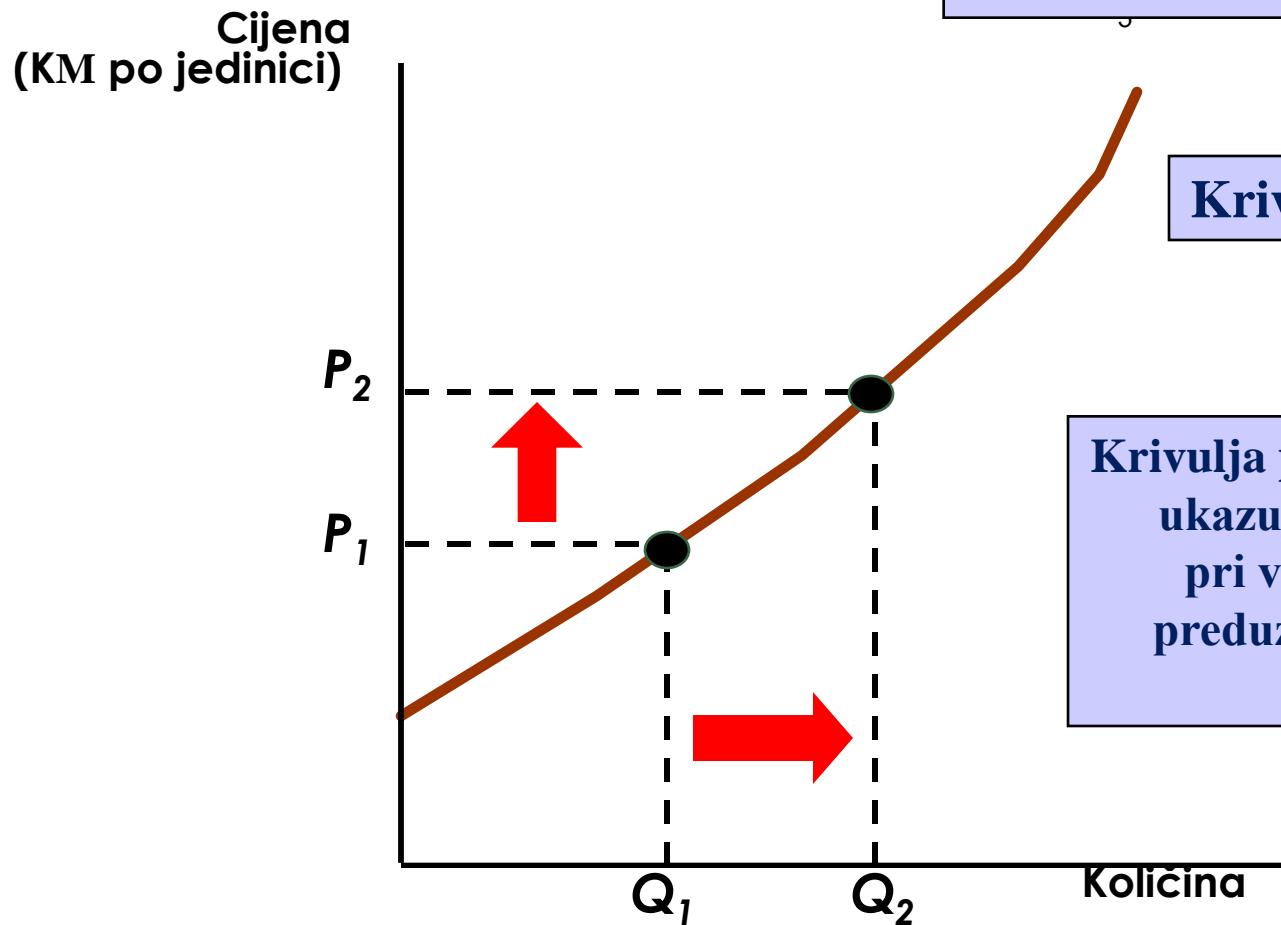
Faktori uslijed kojih dolazi do promjene ponude su:

1. Promjene u tehnologiji
2. Promjene cijene inputa-inputa /rad,kapital,sirovine
3. Promjene cijene druge robe
4. Promjene očekivanja



# Krivulja ponude

$$Q_S = Q_S(P)$$



Krivulja ponude

Krivulja ponude je uzlazna ukazujući na to da će pri višim cijenama preduzeća nuditi veće količine.

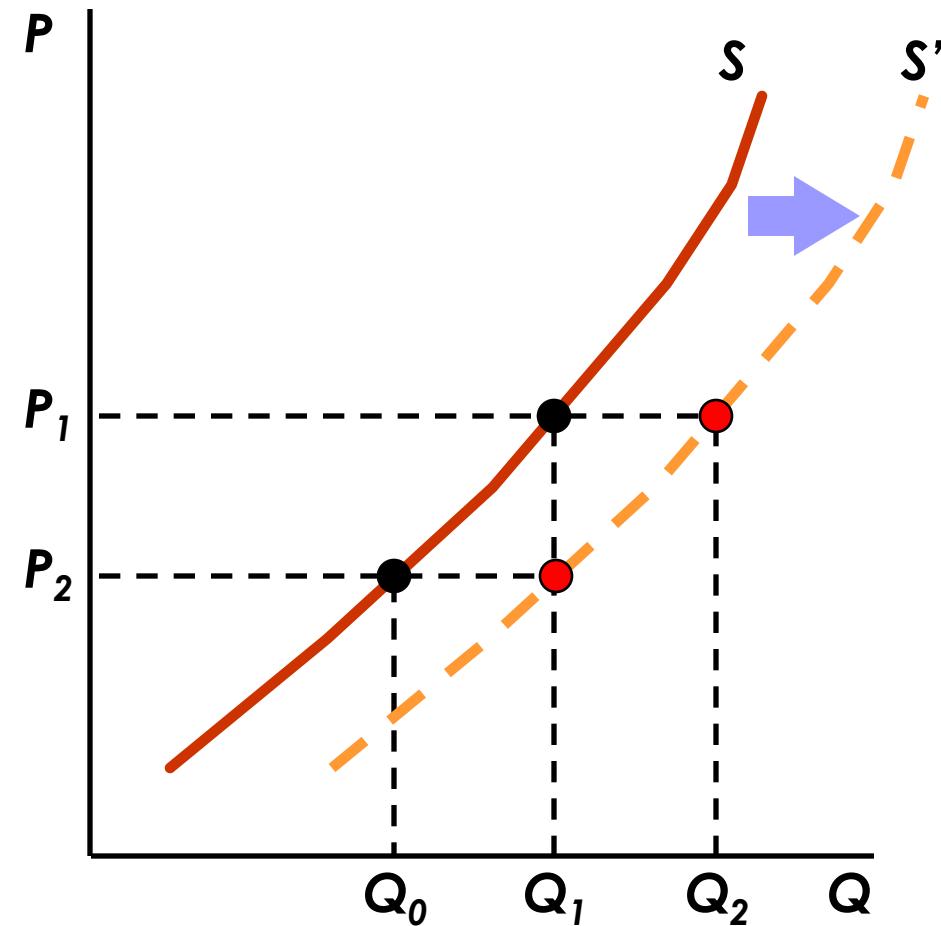
# Pomak krivulje ponude-pod uticajem promjene cijena

## ■ Promjena ponuđene količine

- Kretanje **po** krivulji ponude izazvano promjenom cijene ponuđene robe

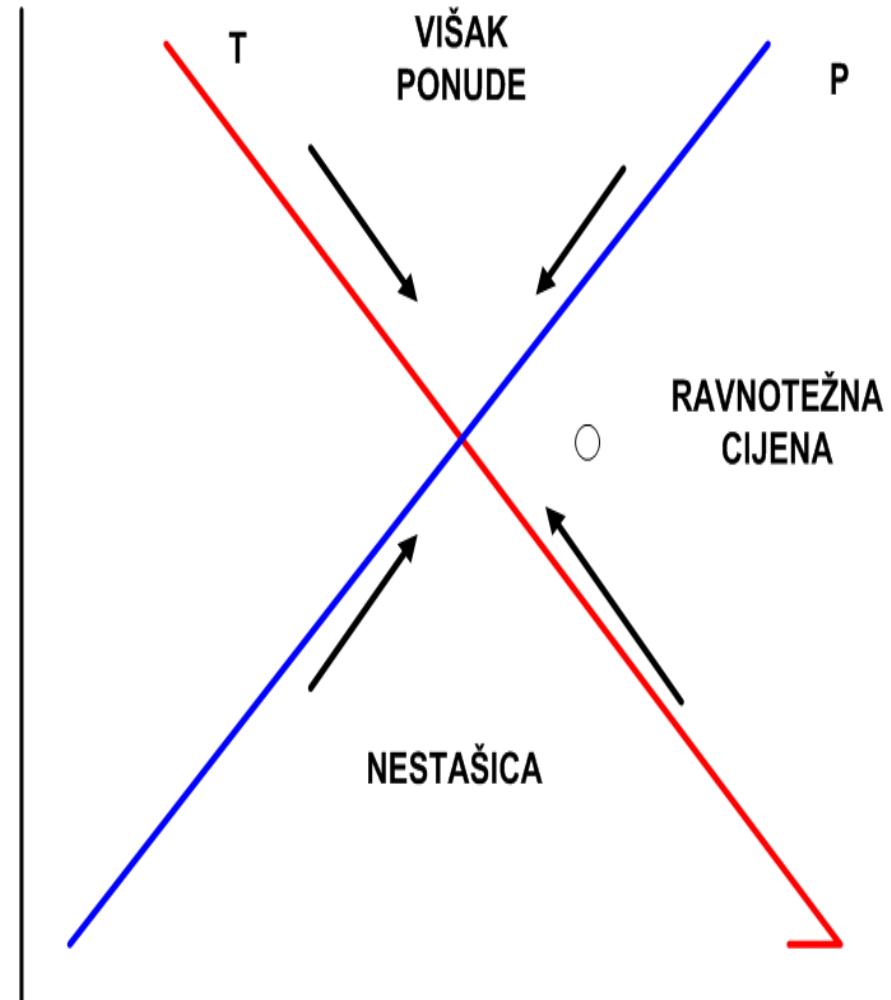
## ■ Cijene sirovina padaju

- Proizvedeno  $Q_1$  pri  $P_1$  i  $Q_0$  pri  $P_2$
- Sada proizvodi  $Q_2$  pri  $P_1$  i  $Q_1$  pri  $P_2$
- Krivulja ponude se pomiče na  $S'$



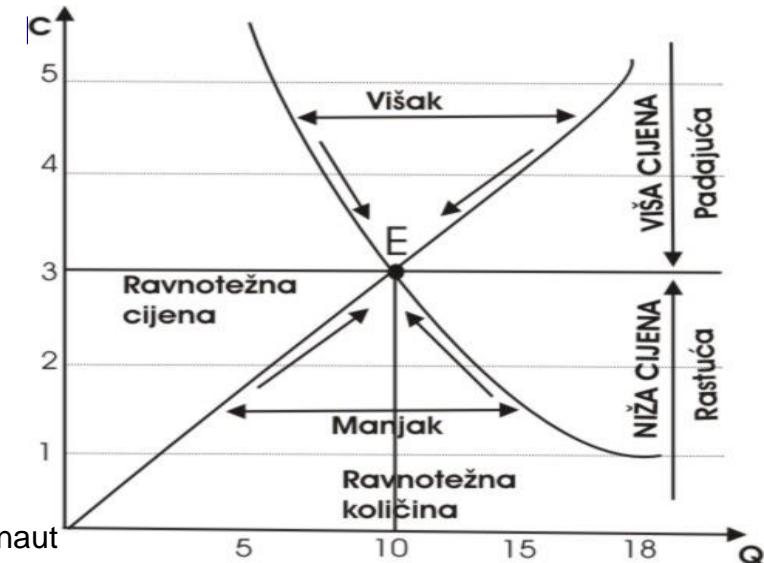
# ODNOS TRAŽNJE I PONUDE

- Ravnoteža na tržištu postoji u tačci u kojoj se presjecaju kriva tražnje i kriva ponude. TO JE TAČKA EKVILIBRIJUMA-RAVNOTEŽE T i P.
- Ako je tražnja veća od ponude dolazi do nestasice što dovodi do povećanja cijena. Veće cijene znače veću količinu ponude što u konačnici dovodi do ravnoteže.
- Višak na tržištu postoji kada je ponuda veća od tražnje tada dolazi do pada cijena i rasta tražene količine što rezultira uspostavljanjem ravnoteže



# Ravnoteža ponude i tražnje

- **Tržišni višak** je situacija u kojoj količina ponude premašuje količinu tražnje.
- **Tržišni manjak** je situacija u kojoj je količina ponude manja od količinu tražnje.
- Porast ponude izazvat će pomak krive ponude udesno i smanjenje cijena, a smanjenje ponude – pomak krive ulijevo i povećanje cijene.
- **Ravnotežna (ekvilibrijumska) tačka E** na ovom našem simuliranom primjeru je susret tražnje i ponude u situaciji C (cijena 3 KM). Pri cijeni od 3 KM ponuđači su voljni prodati, a kupci kupiti istu količinu od 10 kg robe X. Njoj prethodi period približavanja i oscilacija prije nego što postigne položaj



# ELASTIČNOST TRAŽNJE I PONUDE

- **CJENOVNA ELASTIČNOST** je mjera osjetljivosti odnosno reakcije potrošača na promjene cijena odgovarajuće robe/usluge, a mjeri se **KOEFICIJENTOM ELASTIČNOSTI (Et)**.

## Elastičnost tražnje

- *Elastičnosti tražnje* pokazuje da li i u kom stepenu tražnja za nekom robom reaguje na promjene cijene te robe (ili na cijene drugih roba) i promjenu dohotka.
- **Elastičnost tražnje može biti:**
  - cjenovna elastičnost* (reakcije na cijene),
  - dohodovna elastičnost* (reakcije na dohodak),
  - unakrsna elastičnost* (reakcije na promjene cijena drugih roba).

## Elastičnost ponude

- Elastičnost ponude (Ep) označava mjeru reakcije prodavac na promjene cijena, i izračunava se kao odnos procentualne promjene količina ponude i procentualne promjene cijene.

## ■ Cjenovna elastičnost ponude može biti:

1. **Elastična ponuda**, ona kod koje je koeficijent elastičnosti veći od 1 ( $Es > 1$ ).
2. **Potpuna, beskonačna elastičnost** ( $Es = \infty$ ) je ona gdje je zavisnost ponude od cijene najveća, odnosno gdje je i najmanja promjena cijena dovodi do višestrukog rasta ponuđenih količina.
3. **Neelastična ponuda** je ona kod koje je koeficijent elastičnosti manji od 1 ( $Es < 1$ ).
4. **Jedinična elastičnost ponude** ( $Es = 1$ ) je ona kod koje se cijene i ponuđene količine mijenjaju u istoj srazmjeri.
5. **Nulta elastičnost** ( $Es = 0$ ) je ona koja izražava odsustvo svake funkcionalne veze između cijena i ponuđenih količina.
6. **Potpuna beskonačna elastičnost** ( $Es = \infty$ ) je ona gdje je zavisnost ponude od cijene najveća, odnosno gdje i najmanja promjena cijena dovodi do višestrukog rasta ponuđenih količina.

**Koeficijent elastičnosti može biti jedan, manji od jedan i veći od jedan:**

**Et = Promjena tražnje u % / Promjena cijene u%**

- **Et = 1** - **Jedinična elastičnost** (promjena cijene itražnje mjenja se po istoj stopi)
- **Et < 1** - **Neelastična tražnja** (tražnja se sporije mijenja od promjene cijena)
- **Et > 1** - **Elastična tražnja** ( tražnja se brže mjenja od promjene cijene)

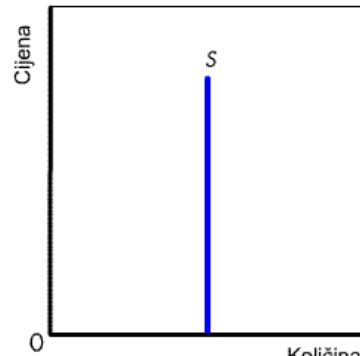
$$ET = \frac{\frac{QT2-QT1}{(QT1+QT2)/2}}{\frac{C2-C1}{(C1+C2)/2}} = \frac{(QT2-QT1)(C1+C2)/2}{(C2-C1) (QT1+QT2)/2}$$

C	Q
1,75 KM	1000
1,50 KM	1250

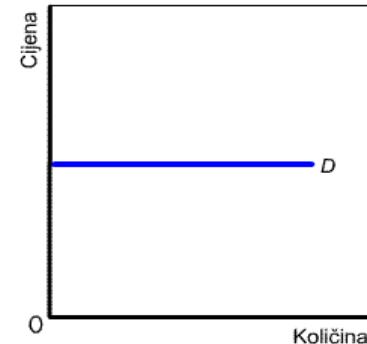
Uvrštavanjem u formulu dobijemo -1,44

... Na svaki jedan procenat promjene cijene paradajza potrošači povećavaju kupovinu paradajza za 1,44%. Predznak je negativan jer promjena cijene u jednom pravcu (+ ili -) izaziva promjenu količine tražnje u suprotnom pravcu (- ili +)

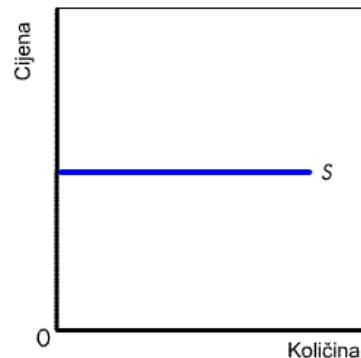
# CJENOVNA ELASTIČNOST



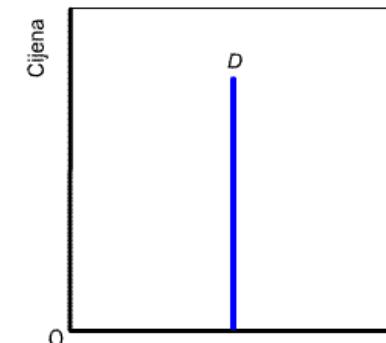
Savršeno neelastična ponuda



Savršeno elastična tražnja



Savršeno elastična ponuda



Savršeno neelastična tražnja

- **Dohodovna elastičnost** tražnje predstavlja odnos procentualne promjene tražnje u odnosu na promjenu dohotka. Pozitivna je za normalnu a negativna za inferiornu robu.

$$ED = \frac{(Q_2 - Q_1) / (Q_1 + Q_2) / 2}{(D_2 - D_1) / (D_1 + D_2) / 2}$$

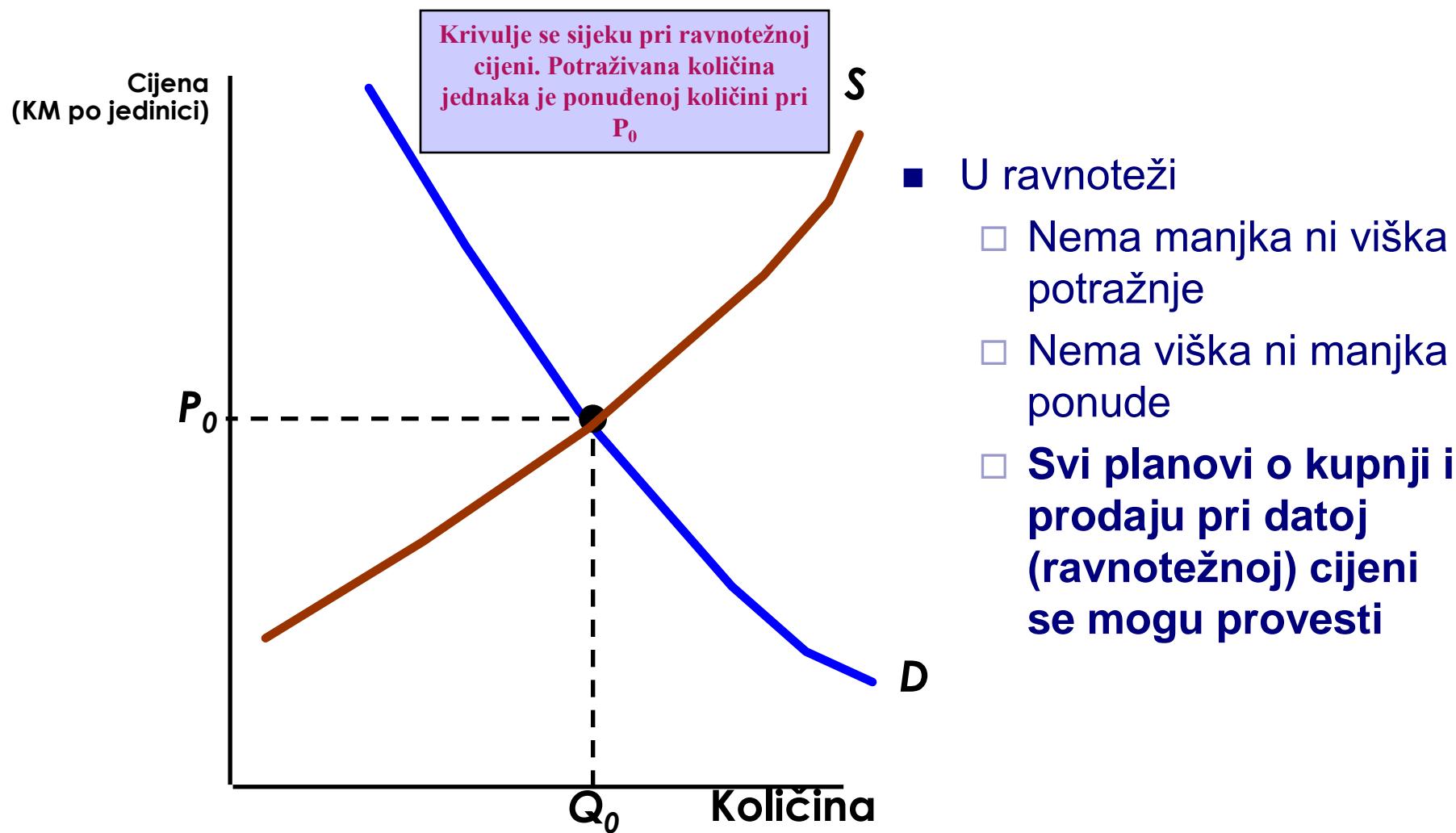
- **Ukrštena cijenovna elastičnost** izražava promjenu količine tražnje jedne po osnovu promjene cijene druge robe.
- Ako je pozitivna radi se o **supstitutivnim robama** ako je negativna radi se o **komplementarnim proizvodima** a ako je jednaka nuli radi se o nezavisnim robama

$$EU = \frac{\Delta QA/QA}{\Delta CB/CB}$$

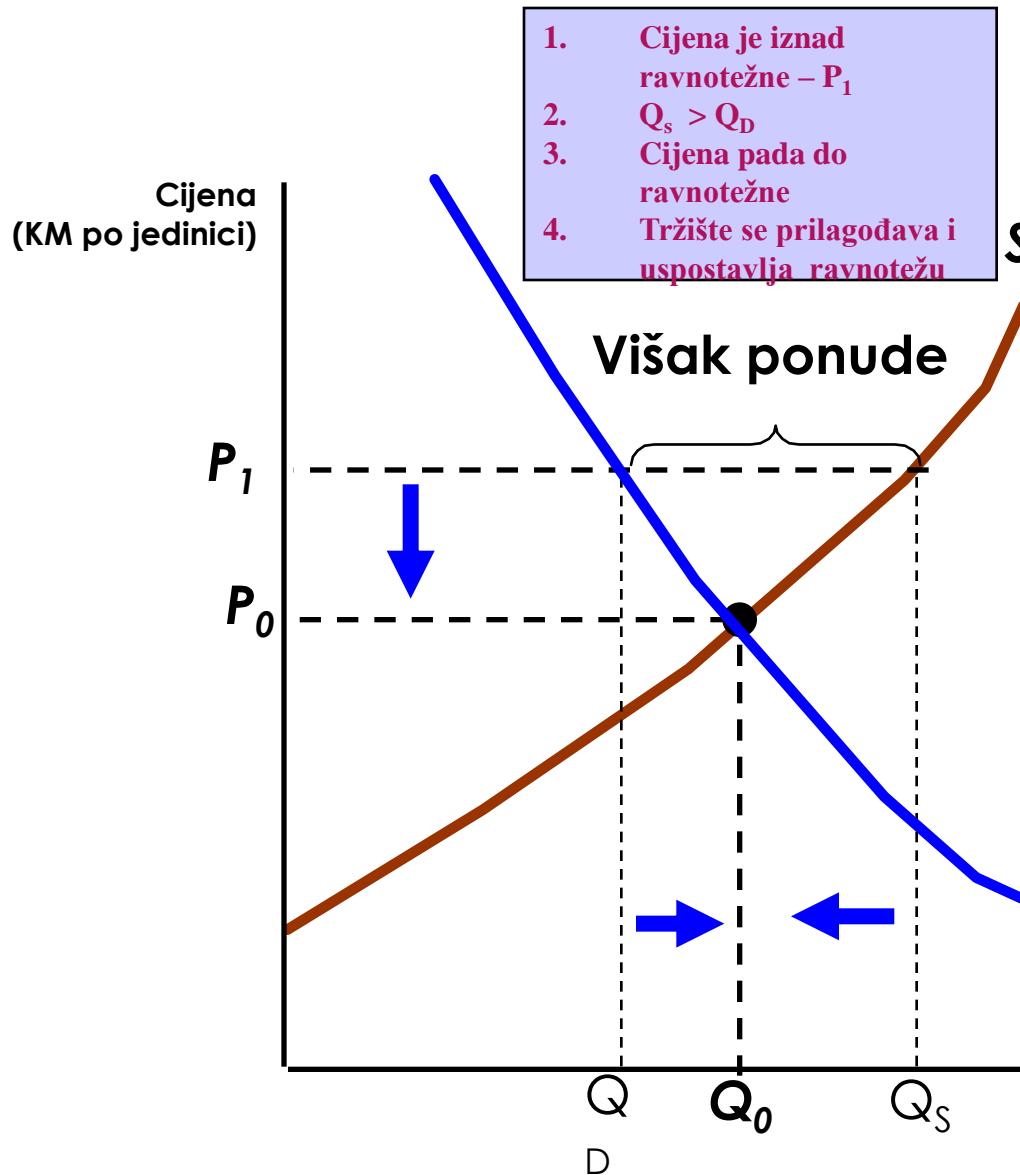
# Tržišni mehanizam i ravnotežna cijena

- **Konkurentno tržište** je ono tržište na kojem postoji veliki broj kupaca i prodavaca, tako da oni imaju zanemarljiv uticaj na tržišnu cijenu.
- **Tržišni mehanizam** je tendencija koja se pojavljuje na konkurentnim tržištima, pri kojoj se cijena mijenja sve dok se tržište ne uravnoteži. Takvu cijenu označavamo kao ravnotežna cijena ili **cijena uravnoteženja tržišta**.
- **Ravnotežna cijena** (naziva se još i *optimalna cijena*) se ostvaruje kad je tražena količina jednaka ponuđenoj količini (optimalna količina).

# Tržišni mehanizam



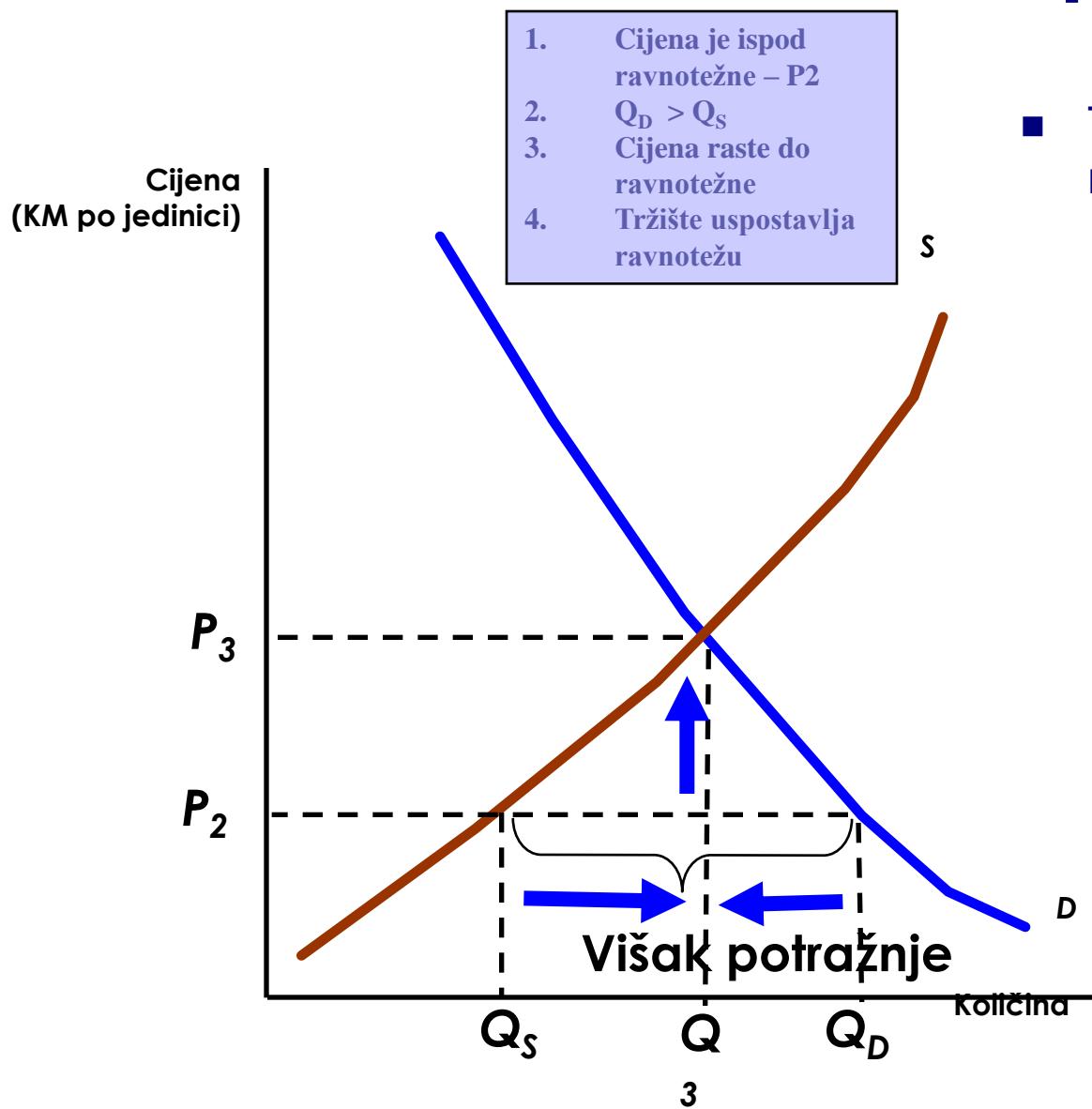
# Tržišni mehanizam- višk ponude



1. Cijena je iznad ravnotežne –  $P_1$
2.  $Q_s > Q_D$
3. Cijena pada do ravnotežne
4. Tržište se prilagođava i uspostavlja ravnotežu

- Tržišna cijena je iznad ravnotežne
  - Pojavljuje se višak ponude
  - Pritisak cijene na dole
  - Potraživana količina raste a ponuđena količina se smanjuje
  - Tržište se prilagođava sve dok se ne uspostavi nova ravnoteža

# Tržišni mehanizam-višak potražnje



- Tržišna cijena je ispod ravnotežne:
  - Pojavljuje se višak potražnje
  - Pritisak cijena na gore
  - Potraživana količina se smanjuje a ponuđena količina raste
  - Tržište se prilagođava sve dok se ne uspostavi ravnoteža

# Tržišni mehanizam

- Ponuda i potražnja određuju ravnotežnu cijenu
- **Kada nije u ravnoteži, tržišni mehanizam će se prilagođavati sve dok ponovno ne uspostavi ravnotežu**
- Ovaj mehanizam efikasno djeluje samo na **konkurentskom** tržištu!

**UNIVERZITET U TRAVNIKU**

**PRAVNI FAKULTET**

**POGLAVLJE – IV**

**FAKTORSKA TRŽIŠTA**

**Doc. dr. sc. Edin Arnaut**

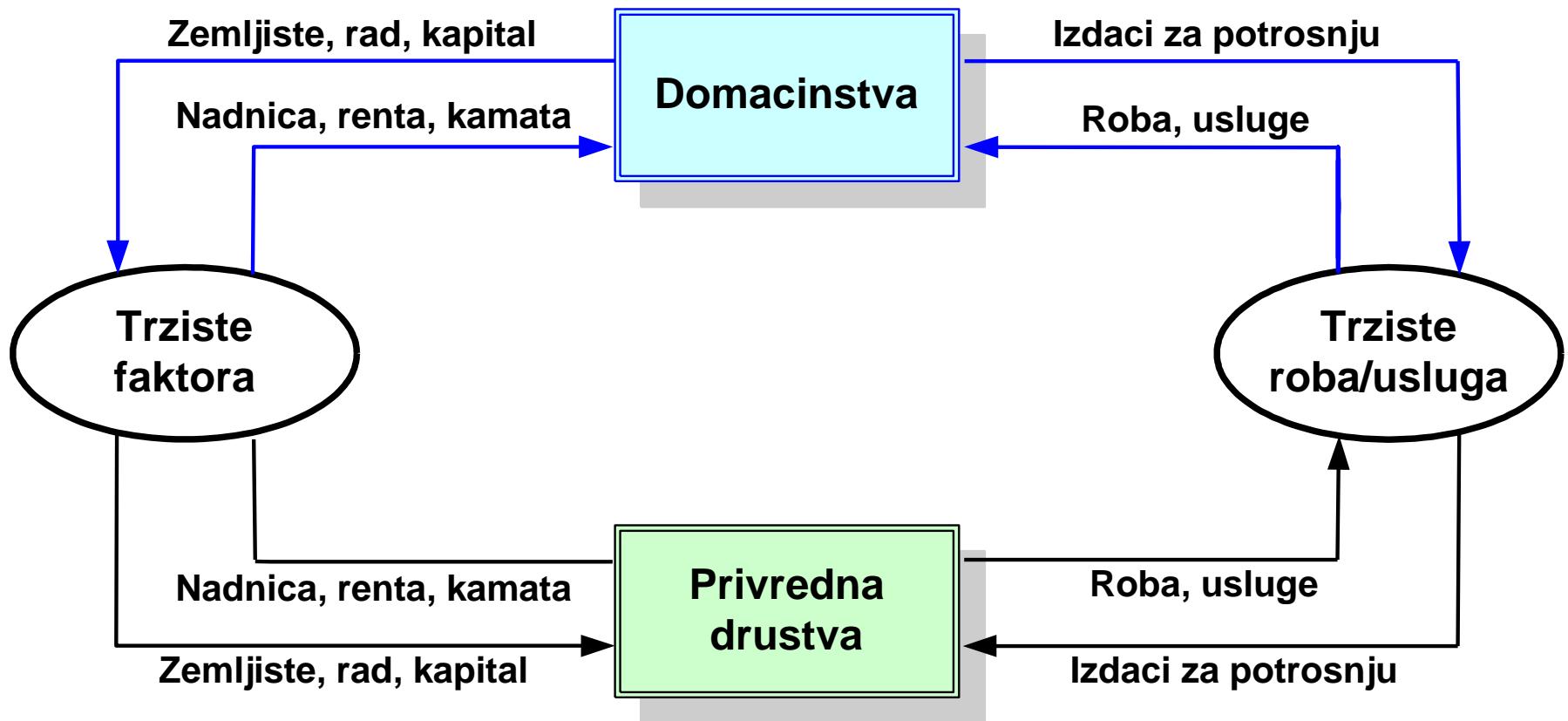
# TRŽIŠTE FAKTORA PROIZVODNJE

- Tržište na kojem se prodaju i kupuju prirodni resursi, rad i kapital je **tržište faktora proizvodnje**.
- **Na ovom tržištu prodavci su domaćinstva a kupci privredna društva.**
- Određivanjem cijena faktora proizvodnje određuje se dio ukupno proizvedene vrijednosti koji pripada njihovim vlasnicima, odnosno vrši se **funkcionalna distribucija dohotka**, koja u najvećoj mjeri određuje i **personalnu distribuciju dohotka**.

## Inputi proizvodnje

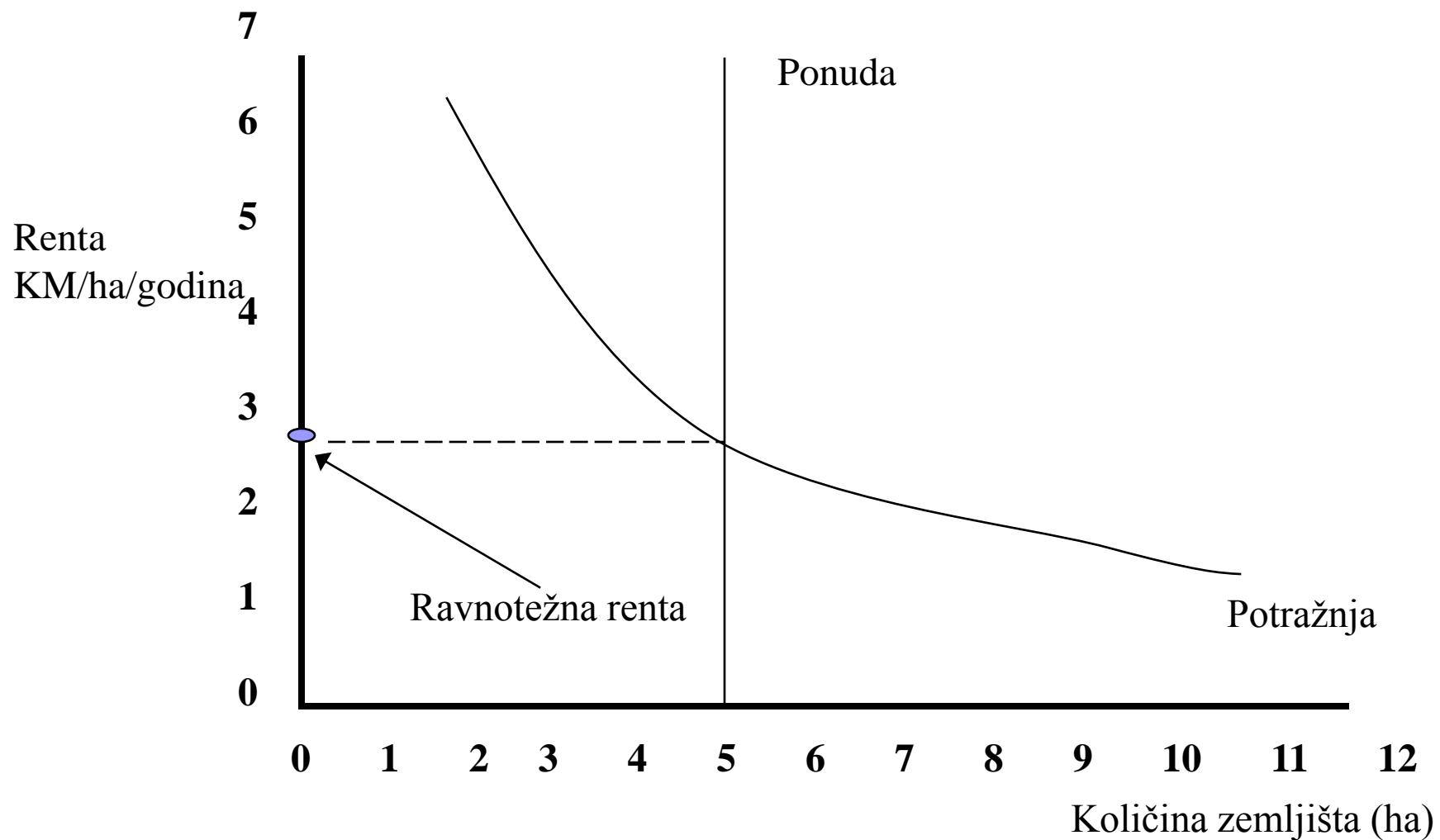
- **Fiksni inputi** – inputi čije količine nije jednostavno mijenjati sa promjenom obima proizvodnje (građevinski objekti, oprema ili visokospecijalizirana radna snaga)
- **Varijabilni inputi** – inputi čije količine je moguće brzo i jednostavno mijenjati (repronematerijal, energija ili broj sati rada)

# Tržište roba/usluga i faktora proizvodnje



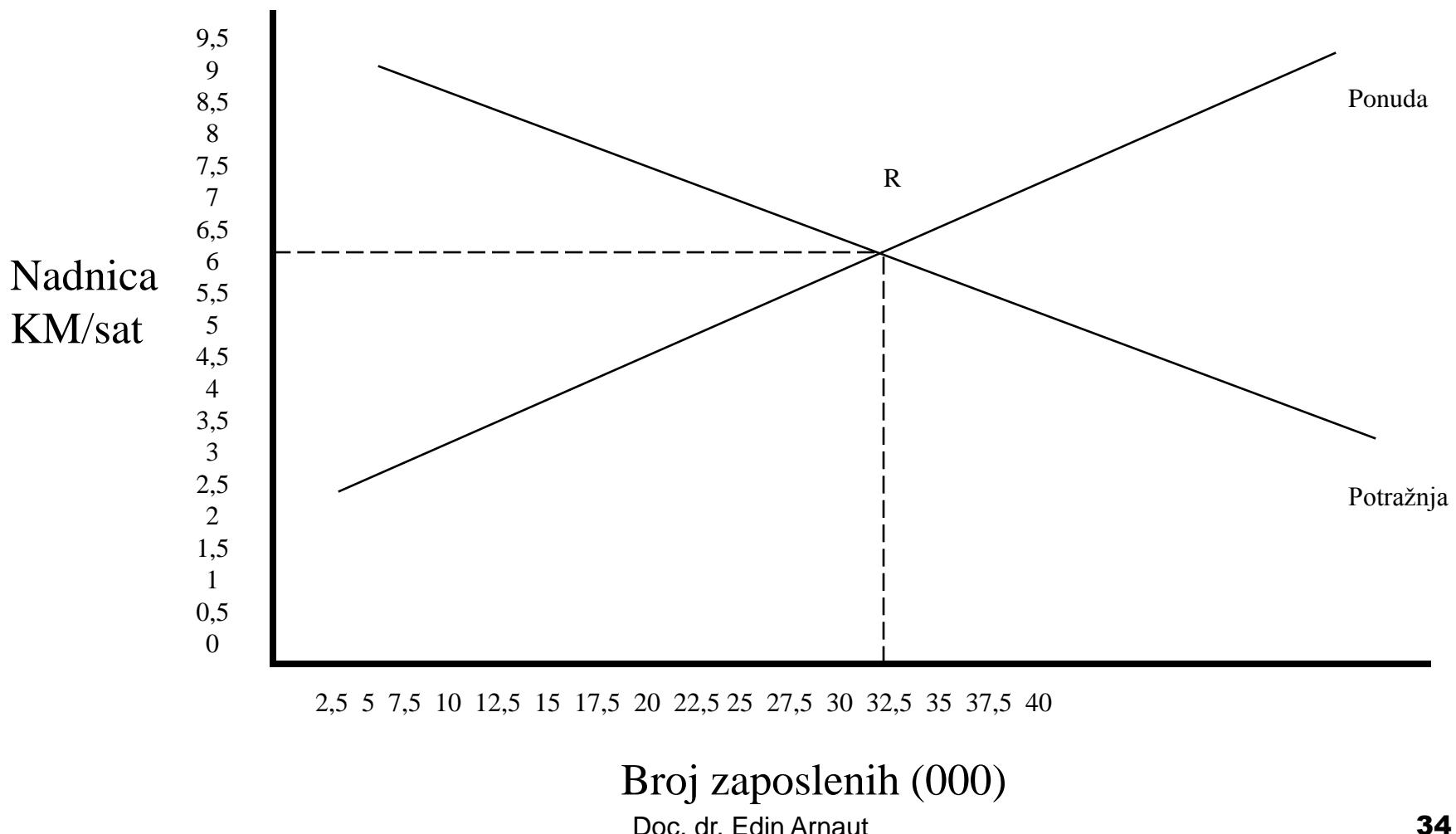
# Ponuda i potražnja prirodnih resursa (zemljište,rad,kapital)

- **Zemljište ima prirodne sposobnosti proizvodnje i uključuje prednost lokacije**
- **Najveća karakteristika-ograničenost**
- **Zbog toga je ponuda zemljišta u odnosu na cijenu savršeno neelastična (ne povećava/ ne smanjuje se sa povećanjem/smanjenjem cijene)**
- **Prihod na osnovu vlasništva nad zemljom je čista ekomska renta**
- **Renta se formira na mjestu presjeka ponude i potražnje**



- Ponudu rada karakterizira individualna i organizovana
- Javlja se efekt supstitucije slobodnog vremena i korisnost kupovine dodatne količine robe/usluga povećanjem nadnice
- Povećanje nadnice utječe na smanjenje slobodnog vremena (poslodavac je spremam platiti veću satnicu za više rada, što dovodi do smanjenja slobodnog vremena radnika)
- Povećanje nadnice znači povećanje nominalnog dohotka, ali i realnog dohotka (uz uvjet da cijene ostanu iste)

- Na tržištu rada vrijedi opći zakon ponude i potražnje: količina i cijena se formira u sjecištu krivulja ponude i potražnje



- **Kapital** je imovina i/ili produktivno znanje koje se koristi za stvaranje nove vrijednosti
- Naknada vlasnicima za korištenje kapitala od strane drugih osoba je **kamata**
- Ravnoteža na tržištu potrošačkih kredita nastaje djelovanjem ponude i potražnje kredita, kod koje se najviše očituje klasična tržišna ravnoteža
- Štediše (koji imaju višak ušteđenog novca) su spremne ponuditi više kredita s povećanjem kamatne stope
- Neto potrošači (korisnici kredita) će povećanjem kamatne stope najmanje tražiti kredita i obrnuto.
- Investicijski kredit je onaj kredit kojim poduzeće/firma nabavlja novu opremu i time povećava svoju kapitalnu proizvodnju
- U ekonomiju, potrošački i investicijski krediti zajedno čine kredite
- **Potražnja investicijskih kredita je veća od potražnje potrošačkih kredita, što povećava ukupnu potražnju za kreditima i pomjera krivulju potražnje**
- **Analogno tome, na visinu kamatne stope na tržištu kredita presudan utjecaj ima potražnja za investicijskim kreditima**

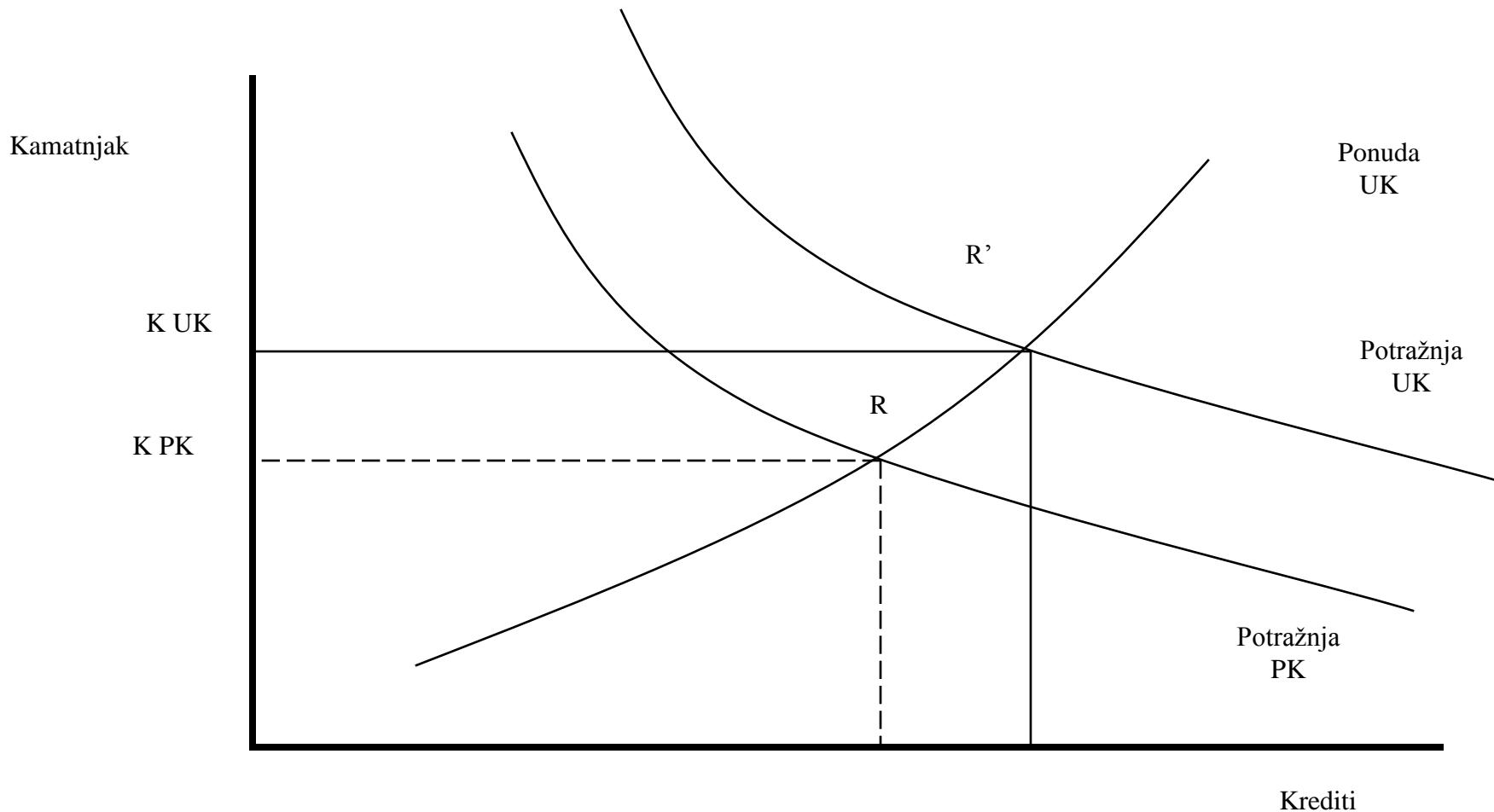
Kamatnjak

Ponuda  
PK

Potražnja  
PK

R

Krediti



# Cijena kao elemenat tržišne privrede

- **Cijena** se definiše kao novčani izraz vrijednosti robe (vrijednost robe izražena u novcu) ili kao „stopa“ razmjene jednog dobra za novac, što onda znači da je cijena, jednostavno, količina novca koja se traži – nudi za prodaju – kupovinu neke robe.
- **Cijena proizvodnje** tretira se kao preobraženi oblik vrijednosti robe koji se, po svojoj strukturi, sastoji iz *cijene koštanja* (ukupni zbir troškova njene proizvodnje) i prosječnog profita.

# PROIZVODNJA, TROŠKOVI I DOBIT

- **Eksplicitni troškovi** – troškovi koje privredno društvo plaća osobama koje nemaju vlasničke interese u društvu (troškovi rada, repromaterijala, transporta, osiguranja i sl.)
- **Implicitni troškovi** – iznosi koje bismo mogli ostvariti zapošljavanjem izvan društva resursa koji pripadaju samom društvu ili osobama koje imaju vlasničke interese u društvu (na primjer, društvo koje koristi zgradu koja je u njegovom vlasništvu zanemaruje mogućnost njenog izdavanja pod zakup).
- **Maksimizacija dohotka**-cilj svakog privrednog subjekta koji se postiže ako se ima u vidu slijedeće:
  - 1) količinu koje će proizvoditi kupovinom jedinice faktora
  - 2) prihod od prodaje robe/usluga
  - 3) troškove kupovine faktora proizvodnje
- Izražava se jednadžbom: **MTF=MPP**
- **MTF-marginalni trošak faktora, MPP- marginalni prihod proizvoda**

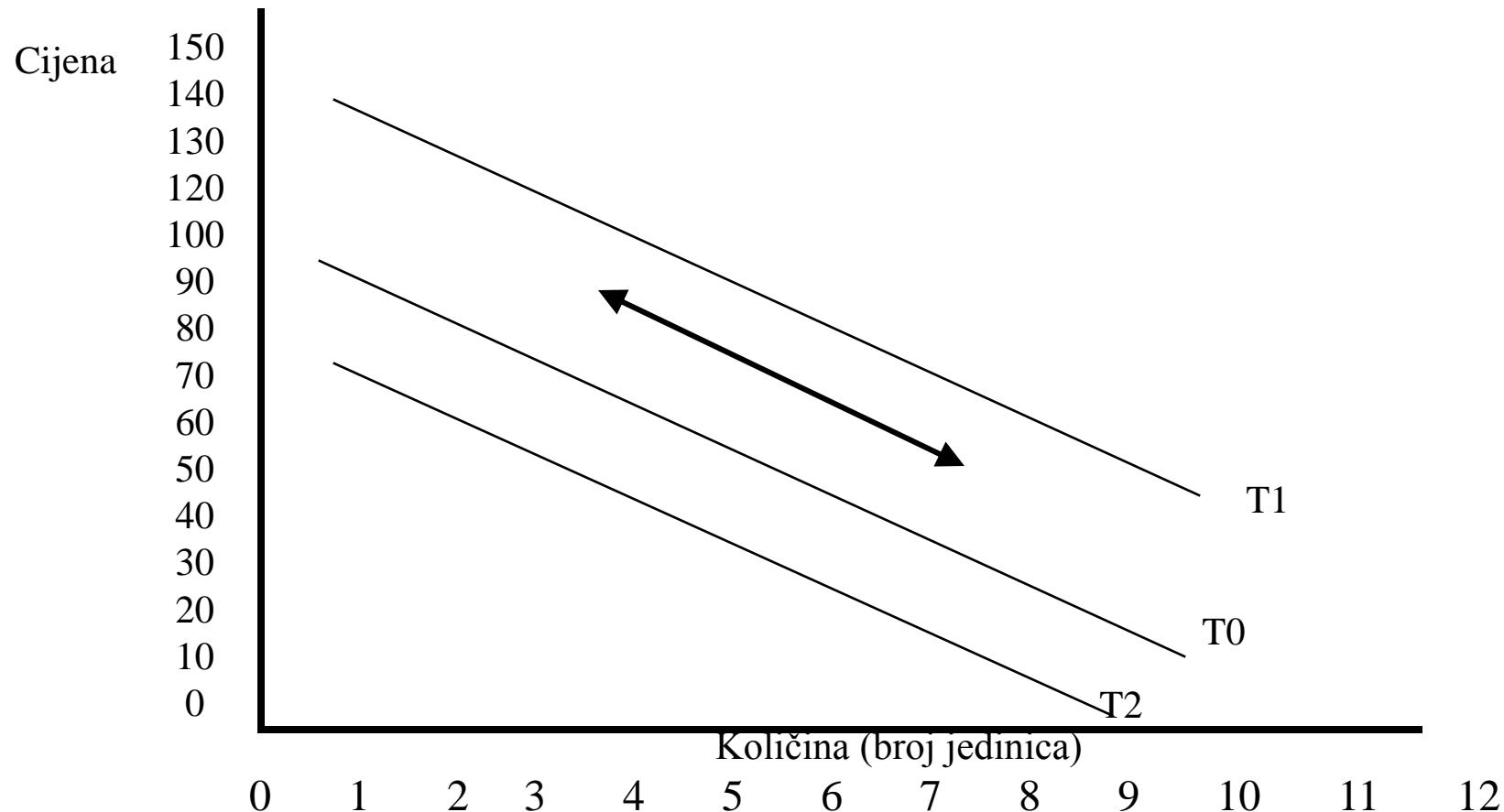
- Povećanjem količine faktora dolazi do smanjenja gubitka
- Angažiranjem desete jedinice faktora prelazi se iz zone gubitka u zonu dobitka
- Dobit se nakon toga konstantno povećava do svog maksimuma (20 KM) u 15. i 16. jedinici proizvoda gdje je ispunjen uvjet  $MTF=MPP$
- Angažiranjem dodatnih jedinica faktora proizvodnje dovodi do smanjenja dobiti

Količina faktora	Marginalni Prihod proizvoda	Marginalni Trošak faktora	Troškovi Faktora (1. x 3.)	Fiksni troškovi	Ukupni Troškovi (4. + 5.)	Ukupni prihod	Dobit (7. – 6.)
1	2	3	4	5	6	7	8
1	20	5	5	100	105	20	-85
2	19	5	10	100	110	39	-71
3	18	5	15	100	115	57	-58
4	17	5	20	100	120	74	-46
5	16	5	25	100	125	90	-35
6	15	5	30	100	130	105	-25
7	14	5	35	100	135	119	-16
8	13	5	40	100	140	132	-8
9	12	5	45	100	145	144	-1
10	11	5	50	100	150	155	5
11	10	5	55	100	155	165	10
12	9	5	60	100	160	174	14
13	8	5	65	100	165	182	17
14	7	5	70	100	170	189	19
15	6	5	75	100	175	195	20
16	5	5	80	100	180	200	20
17	4	5	85	100	185	204	19
18	3	5	90	100	190	207	17
19	2	5	95	100	195	209	14
20	1	5	100	100	200	210	10

# TROŠKOVI

- S vremenskog aspekta, razlikujemo kratkoročne i dugoročne troškove
- S aspekta stalnosti razlikujemo fiksne (uvijek isti) i varijabilne (povećavaju se ili smanjuju)
- Apsolutno fiksni su oni koji su uvijek isti, a relativno fiksni su oni koji se nekad promjene
- S obzirom na povećanje ili smanjenje obujma poslovanja, razlikujemo progresivne (rastu brže od rasta obujma poslovanja) i degresivne (rastu sporije od obujma poslovanja).
- **Funkcija marginalnog prihoda je istovremeno i funkcija potražnje faktora proizvodnje (zemlja, rad, kapital)**
- Zbroj funkcija potražnje pojedinačnih privrednih subjekata (poduzeća) čini agregatnu funkciju potražnje faktora proizvodnje (potražnja zemljišta- nastala iz potražnje za hranom, kućama i dr. Objektima, potražnja rada stomatologa- nastala iz potražnje za njegovim uslugama)
- **Zbog promjene ekonomskih uvjeta/uslova dolazi do promjene potražnje faktora proizvodnje, kao i potražnje bilo koje robe ili usluga.**

Promjena cijene faktora uz nepromijenjene ostale uvjete/uslove, dovodi do promjene u količini potražnje (pravac T0 i kretanje duž strelice u oba smjera). Promjena ekonomskih uvjeta/uslova, dovode do pomjeranja funkcije potražnje (iz T0 u T1 ili T2). Na to pomjeranje utječe 3 grupe faktora: 1) Povećanje/smanjenje potražnje za proizvodima 2) Promjena cijene faktora proizvodnje koji se koristi u kombinaciji sa drugim faktorom proizvodnje 3) Promjene u tehnologiji koje povećavaju marginalnu fizičku produktivnost faktora



UNIVERZITET U TRAVNIKU  
PRAVNI FAKULTET

POGLAVLJE - V  
KORISNOST ,TRAŽNJA I  
PONAŠANJE POTROŠAČA

*TEORIJA MARGINALNE KORISNOSTI*

*TEORIJA INDIFERENCIJE*

*TEORIJA OTKRIVENE PREFERENCIJE*

Doc. dr. sc. Edin Arnaut